

## TENDENCIA Y OPORTUNIDADES DE NEGOCIO TUCUMÁN

## **DINAMARCA**



## Oportunidades comerciales para Tucumán

El mercado de Dinamarca representa un reto para el comercio de Tucumán, permitiéndonos aprovechar nuestras potencialidades para seguir desarrollando un intercambio bilateral. En este sentido, se ha desarrollado un análisis de potencialidad de oportunidades comerciales para las exportaciones tucumanas en varios escenarios, con el objetivo de identificar aquellos productos que demanda Dinamarca y que Tucumán produce pero no necesariamente ya exporta a dicho destino. Este análisis pretende ser una herramienta referencial para la toma decisiones tomando en cuenta los siguientes factores:

## **Oportunidad Fuerte**



Manufacturas de hierro o acero

Nomenclador: 732690

Donde aquellos productos con
OPORTUNIDAD FUERTE, son
los que tienen mercados con
intercambio bajo (pero distinto
de nulo), cuyo Índice de Intensidad
Comercial (IIC) es menor
que la media del calculado para
el nivel país y, además, el ICEB
representa una capacidad
exportadora alta.

**IIC** brinda una idea de cuán intenso es el intercambio efectivo entre dos países. Considera las exportaciones de un país hacia otro y las exportaciones totales del primer país, como así a también las exportaciones del mundo hacia el segundo país, y las exportaciones totales del mundo.

*ICEB* es un indicador que intenta capturar cuáles son los productos en los que Argentina tiene una mayor potencialidad exportadora hacia el país analizado. Analiza la potencialidad de cubrir las importaciones totales de un país, por medio de las exportaciones totales de otro.